



歯科医師の先生方へ

限定20名様

時代を勝ち抜く！ 歯科医院経営セミナー

患者さん、売上が20%増える方法

“1.2 × 1.2 × 1.2”この3年間で売上が1.7倍にしている先生も実践している手法！

『患者さんをファンにする院内づくり！』など、成長し続ける歯科医院づくりのヒントが満載のセミナー！

第1部 「患者さん、売上が20%増える方法」

有限会社ファイナンシャルプラス 代表取締役 澤泉千加良氏



(プロフィール)

主宰する『トップ1% 歯科医院倶楽部』会員歯科医院の経営サポート(増患増収マーケティング、スタッフ育成中心)を行う。著書に、『紹介・口コミで患者さんは絶対増える』、『患者さんを増やす仕組みづくり』(共にクインテッセンス出版)がある。

現在、月刊『デンタルダイヤモンド誌』(デンタルダイヤモンド社)で、「成功事例から読む歯科医院経営」、株式会社モリタのメールマガジンで『澤泉式“勝ち組歯医者”の経営術』、モリタデンタルマガジンで『DENTAL CLINIC HOMEPAGE』連載中！



第2部 「30分でマスター！トラブルから学ぶ ドクター向け保険セミナー」

AIGスター生命保険株式会社 志賀義憲



(プロフィール)

1980年、福島県出身。先生方のパートナーとして、経営情報や営業マンとして培ってきた売上げアップのノウハウをご提供しています。確実に変わりつつある時代と環境の中で、「支払う税金が少ないのと、将来に残るキャッシュが多いのとどちらが有効なのか？」など、現在抱えるリスクからリタイアメント後の生活まで考えたサポートが多くの方から好評です。

【日時】2008年 **11月23日(日) 13:30 ~ 16:30** (受付開始13:15)

【場所】**名古屋都市センター 第5会議室** JR名鉄金山駅南口 ポストン美術館 ビル南館

【対象】**限定20名様** 歯科医師の先生、関連企業様。定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,000円(税込) 費用は当日会場にてお支払ください。

複数名でご参加いただく方は、お1人様4,000円(税込)といたします。

【お申込】(事前登録制 FAXからお申し込みください。折返しご連絡を差し上げます。)

《お申込は今すぐ》 **FAX 050-3488-1558** まで

フリガナ お名前：	貴医院名：
貴医院 住所：	Eメール： @
電話番号：	FAX番号：

ご記入頂きました内容につきましては、希望されたサービス並びに各種商品の情報提供のご案内のみに利用させていただきます。あらかじめご了承ください。

【お問合せ先】エイアイジー・スター生命保険株式会社 神宮エージェンシーオフィス
〒460-0002 名古屋市中区丸の内3-21-20 歯科医師リスクマネジメントパートナー
TEL：052-968-3070 携帯：090-7632-2115 志賀義憲